

**У ВАС НЕТ ОБЛАКА?
ВАС ЖДЁТ ЗАСУХА!**

Денис Щепин

Независимый ИТ-эксперт

ИСТОРИЯ

Концепция зародилась в 1960 году, с предположения Джона Маккарти, что когда-нибудь компьютерные вычисления будут производиться с помощью «общенародных утилит».

2007 - быстрое развитие каналов связи и растущей потребности как бизнеса, так и частных пользователей, в горизонтальном масштабировании своих информационных систем.



ОСНОВНЫЕ СВОЙСТВА

- Самообслуживание по требованию
- Широкий сетевой доступ
- Объединение ресурсов в пулы
- Мгновенная эластичность
- Измеряемый сервис



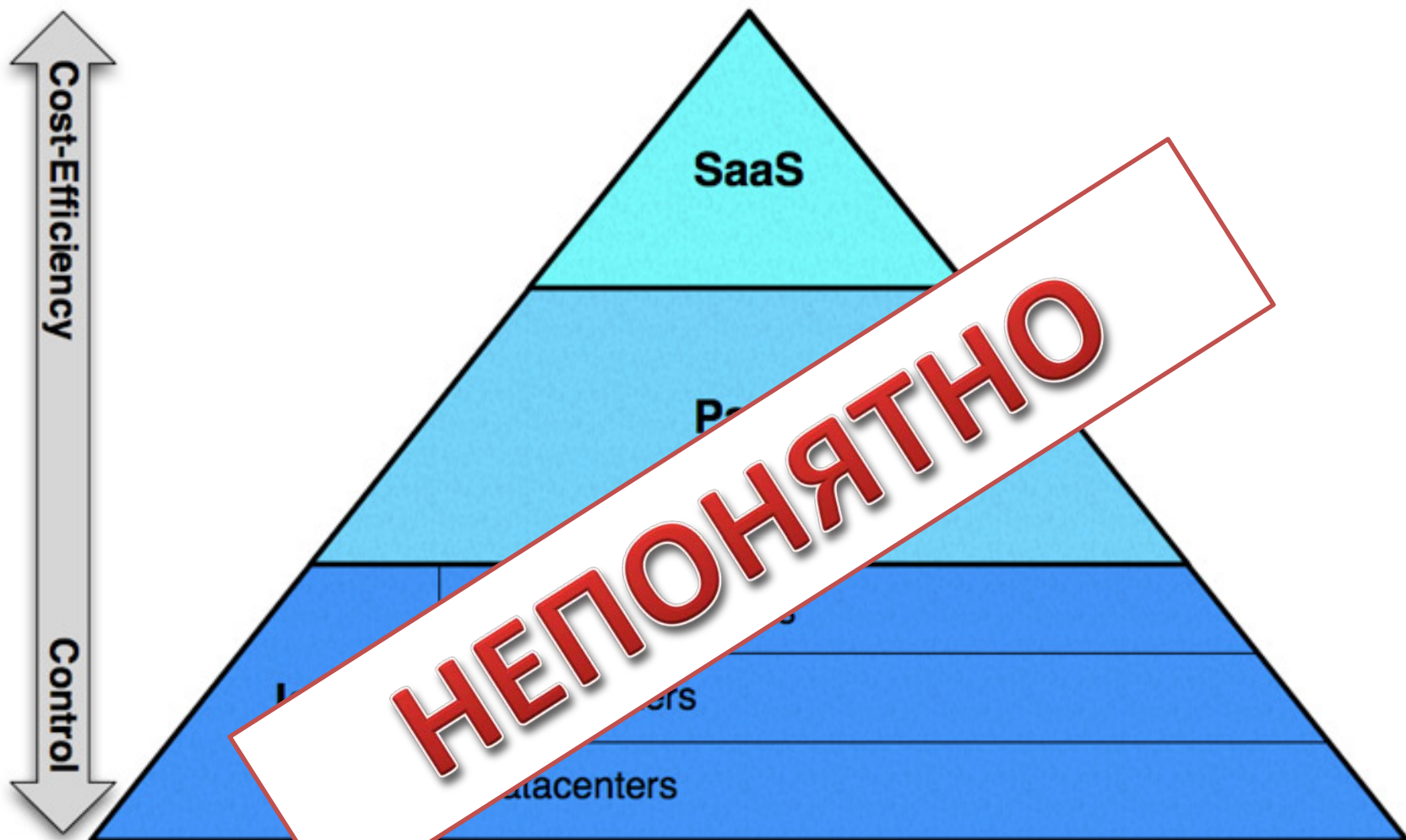
НАДОЕЛИ ПРОДАВЦЫ?

А что если они говорят
дело?

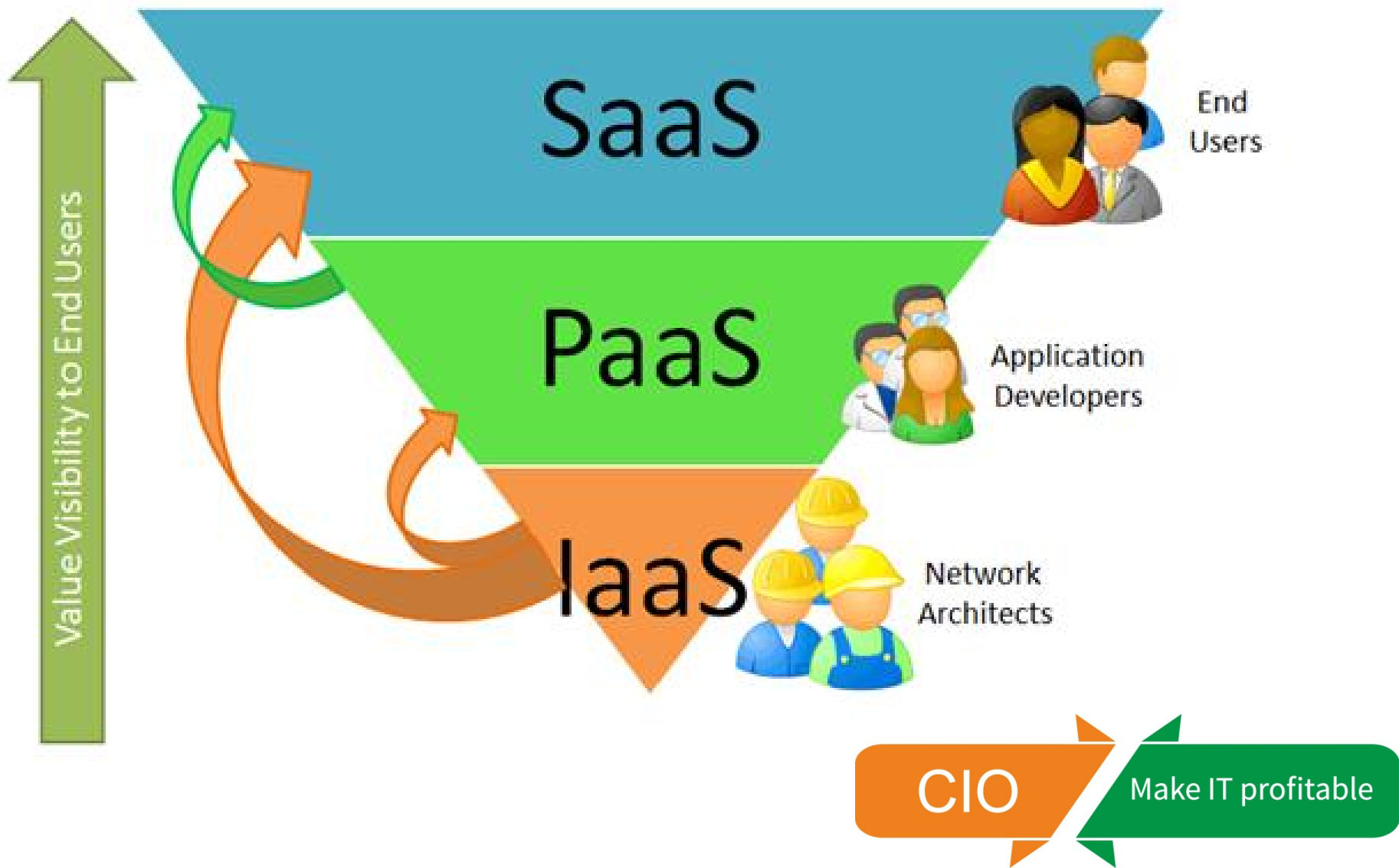
Посмотрим со своей
КОЛОКОЛЬНИ



ОБЛАЧНЫЕ МОДЕЛИ



ПОКУПАТЕЛИ



ЧТО ТЕРЯЕТ ВАША КОМПАНИЯ?

- Время
- Деньги
- Рынок



IaaS ДЛЯ КРУПНОЙ КОМПАНИИ

- Самообслуживание по требованию
- Объединение ресурсов в пулы
- Мгновенная эластичность
- Измеряемый сервис



IaaS ДЛЯ СРЕДНЕЙ КОМПАНИИ

- Оборудование корпоративного уровня при сравнительно небольших вложениях
- Только нужные вам сетевые ресурсы
- Способность к взаимодействию
- Защищённость корпоративного уровня
- Меньше штат ИТ-специалистов



SaaS ДЛЯ МАЛОГО БИЗНЕСА

- Автоматизация труда
- Повышение продаж благодаря автоматизации
- Без квалифицированного ИТ-персонала



SaaS vs on Prem

Исходные данные:

- Система управления предприятием
- 50 пользователей

ПОЕХАЛИ!



SaaS vs on-Prem - Деньги

50	за единицу	Всего
Лицензии	1 000 000	50 000 000
Консалтинг		50 000 000
Оборудование		31 000 000
Техподдержка	220 000	11 000 000
On Prem		131 000 000
Абонентская плата	45 000	27 000 000
SaaS		27 000 000

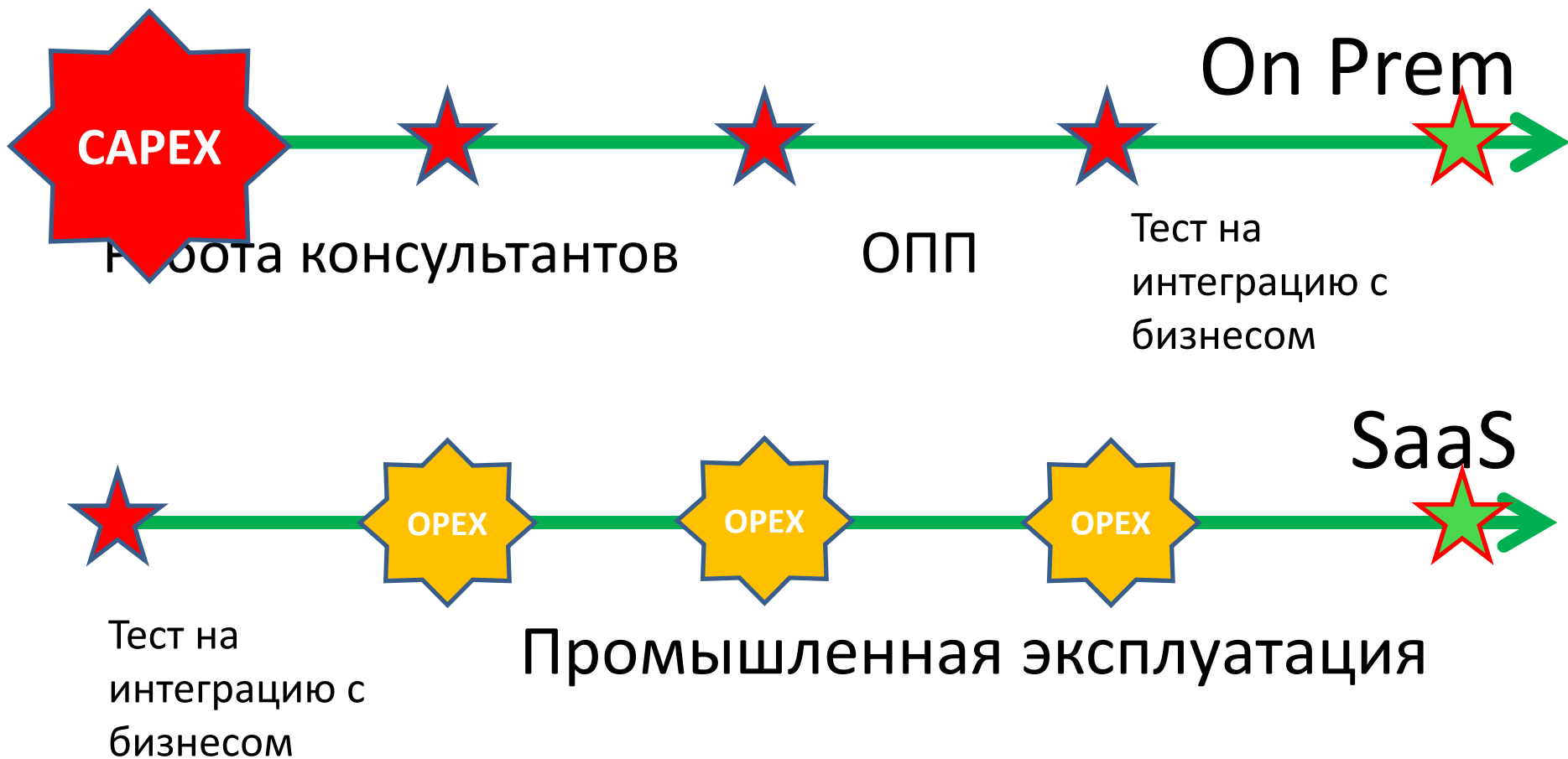


SaaS vs on Prem - Деньги

	SaaS	On Prem
1 год	27 000 000	131 000 000
2 года	27 000 000	11 000 000
3 года	27 000 000	11 000 000
4 года	27 000 000	11 000 000
5 лет	27 000 000	11 000 000
Итого:	135 000 000	175 000 000



SaaS vs on-Premise - Время



ВОПРОСЫ?

Денис Щепин

+7 (777) 555 3 666

Denis@cioservice.kz