Потребности клиента в профессиональной печати и предложение от Canon

8 сентября, Алматы, Print day

come and see

#UNLEASHPRINT

Canon

Содержание

- Потребности клиентов
  - Конъюнктура рынка
  - Аналитика рынка от Canon
  - Кампания Unleash Print
- Решения Canon для профессиональной печати
  - Текущая линейка (принтеры и программные решения)

Canon

Конъюнктура рынка

come and see

Canon

Глобальные тренды

- Объемы печати в целом падают по причине перехода коммуникаций в онлайн
- По причине падения объемов, новые технологии нарушают привычный статус-кво сектора литографической печати
- Цифровая и струйная печать, по причине большей динамичности приводят к возможности проведения гибких кампаний, и как следствие эти технологии становятся все более приемлемы для рынка

Canon

Печать изменяется

- Лучшее понимание потребности заказчика в сфере коммуникаций
- Новый потенциал для роста продаж
- Предоставление клиент-ориентированного решения позволяет поставщику дифференцировать продукты и услуги для конечных заказчиков
- Добавленная ценность печатных документов - переменные данные
- Рост и защита рентабельности печати
- Возможность показать «измеримый» RIO кампаний
- Отдел печати как – важная часть добавленной ценности основного бизнеса

Исследование PRIMR Mega trends

Canon

10 наиболее растущих сфер использования цифровой печати

* Infotrends 2013 Западня Европа, прогноз

Результат исследования рынка компанией Canon

Печать – основа для построения бизнеса

Мнения поставщиков услуг печати их клиентов

Печать – основа для построения бизнеса

Произведено **552** телефонных интервью

	UK & Ireland	Germany	France	Italy	Spain & Portugal	NL & Belgium	Nordics	Austria & Switz.	Poland & Czech Hungary, Russia,	Ukraine	KSA	UAE	South Africa	Turkey	Egypt	TOTAL
Поставщики услуг печати	33	34	40	20	27	20	15	20	20	18	2	10	10	5	1	275
Клиенты	31	30	30	20	20	20	20	21	20	15	5	13	21	10	1	277
Всего	64	64	70	40	47	40	35	41	40	33	7	23	31	15	2	552

Canon

Как поставщики услуг печати должны изменяться

Кроме снижения цены, что бы вы еще ожидали от поставщиков услуг печати…

Graphic Arts – инновации, качество и конкурентная себестоимость

Диапазон проблем:

- Агрессивная конкуренция относительно затрат на печать растет выше чем объемы продаж – с этим согласны 80% поставщиков услуг
- Отсутствие у рекламных агентств потенциала креативности и инноваций в области печати, т.к. они фокусируются на цифровых каналах коммуникаций
- Сегодня просто поместить чернила на бумагу не достаточно – все больше клиентов ищут возможность добавленной ценности печатных материалов

Graphic Arts – инновации, качество и конкурентная себестоимость

Возможности:

- Что бы стать по настоящему комплексным поставщиком нужно предлагать клиенту как печать, так и непечатные (цифровые/онлайн) услуги
- 84% поставщиков услуг печати нуждаются в дифференциации по сравнению с конкурентами
- Достигнув этого, можно стимулировать прибыль и рост бизнеса

Как компания Canon может в этом помочь?

- Масштабируемость с точки зрения продуктивности – качество, формат и скорость
- Наш альянс с глобальными вендорами позволяет предлагать комплексные программные и послепечатные решения для автоматизации и повышение эффективности
- Наш подход к клиентам Graphic Arts – поддержка роста и инновационности вашего бизнеса, в частности с помощь программы Essential Business Builder Program

#UNLEASHPRINT

Вдохновение

Раскрытие потенциала печати через вдохновение, технологические инновации и трансформацию бизнеса

Трансформация бизнеса

Технологические инновации

Canon

ТРАНСФОРМАЦИЯ БИЗНЕСА

ESSENTIAL BUSINESS BUILDER PROGRAM

Разработка системы продаж и дополнительных маркетинговых инструментов

Workflow Suite

Расширение эффективности работы с клиентами благодаря оптимизации рабочего процесса

Essential Business Builder Program

- Максимизация преимущества цифровой печати
- Введение персонализированной печати
- Печать переменных данных
- 10 быстрых советов
- ….

- Проводится с 2003 года, в регионе EMEA более 3000 компаний приняли участие в программе с 2011 года
- Состоит из трех основных элементов – руководств, семинаров и менторинга (наставничество)
- Надежная помощь развитие бизнеса (бизнес-план) при участии независимых экспертов индустрии
- Реализация бизнес плана в качестве ежедневной бизнес практики

Essential Business Builder Program

TANYA DIXON
GPEX

“хороший и актуальный контент и интерактивность семинара. Отличная атмосфера, очень гибкий подход”

#UNLEASHPRINT

Canon

PRISMA Suite – Enhancing Customer Workflow

Canon

Решения для профессиональной цифровой печати Canon

come and see

#UNLEASHPRINT

Canon

Наследие Canon

2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
imagePRESS C7000VP	imagePRESS C+ C6000VP	imagePRESS 1135	imagePRESS C7010VP	VarioPrint 135	imagePRESS C7011VP	VarioPrint 6000+	imagePRESS C800	imagePRESS C10000	imagePRESS C850
imagePRESS C1		imageRUNNER C9070PRO	océ	imageRUNNER 9280PRO		océ		Canon Digital Dimensions	PRISMA direct
Essential Business Builder Program									

Единственных поставщик решений для любых задач всего ШФ рынка

CAD 2D | Imposition Proofing | CAD 3D | Disposable POP | GIS | Consumer Graphics, POS | Display Graphics

Case studies - примеры внедрений

come and see

#UNLEASHPRINT

Canon

Case study:

Совместный проект межу CIG, WF и PP.
Анонс новой коллекции одежды Hackett совместно с Aston Martin

Aston Martin by Hackett - видео

Canon

Анонс

ДЕНЬ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПЕЧАТИ

CANON

PRODUCTION PRINTER DAY

Место проведения:

Алматы, Государственный Музей Искусств им. А.Кастеева

Дата и время:

10:00 – 17:00, 05 октября 2017 года (четверг)

Регистрация на сайте Партнера Canon по адресу: www.tech.kz

Canon

Вопросы?

Canon