



Облачный финтех-процессинг АРТ-Банк

sales@art-bank.info

www.art-bank.info

Финтех-процессинг. Шаг 1:



Проблематика

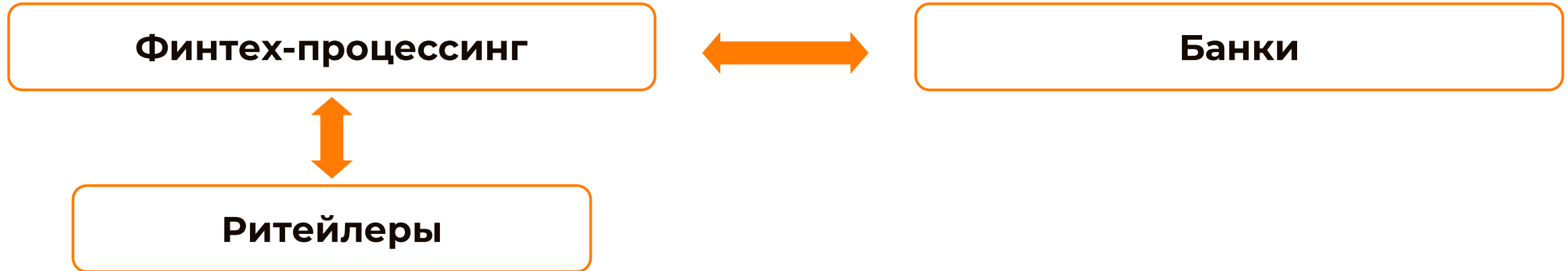
- Отсутствие IT-ресурсов у небольших игроков рынка (банки, финансово-кредитные организации)
- Недостаток продуктологов и возможностей быстрой реализации идей бизнеса
- Монополизация крупными банками подобных бизнесов в силу наличия ресурсов для реализации

Решение – финтех-процессинг как сервис!

- Подключение за считанные недели
- Высокотехнологичные продукты без больших вложений
- Экономия на «софте», «железе» и людях



Финтех-процессинг. Шаг 2:



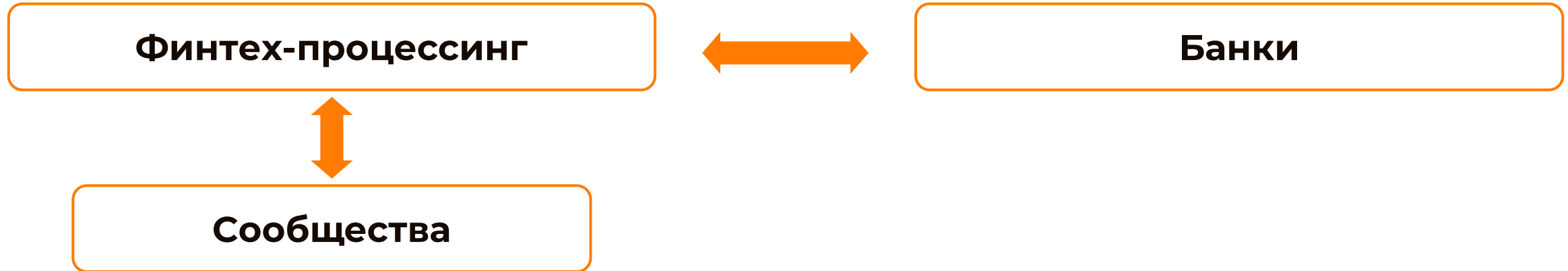
Проблематика

- Нехватка бюджета у ритейлеров на полноценную реализацию финтех-проектов
- Недостаток компетенций по финтех-продуктам
- Банки предлагают игрокам рынка то, что надо банкам, а не то, что надо ритейлу и сообществам

Решение – финтех-процессинг как сервис!

- Сделаем именно те продукты, которые нужны для ритейла и сообществ
- Поделим с банками доходы от комиссий и «привлеченки»
- Сэкономим на «софте», «железе» и людях

Финтех-процессинг. Шаг 3:



Проблематика

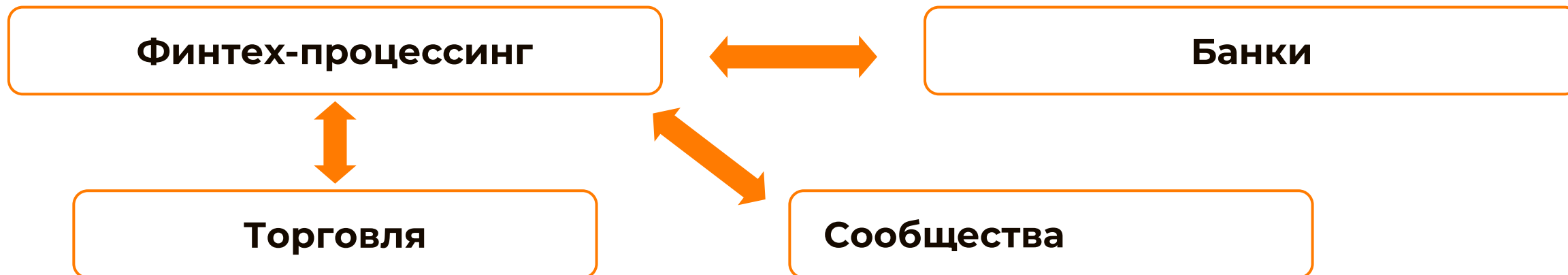
- Сообщества – это некоммерческие организации без бюджета и сотрудников
- Для них проблемно собрать членские взносы, не говоря о чем-то более сложном

Решение – финтех-процессинг как сервис!

- Никто на рынке не работает с сообществами – это «голубой океан»
- Сообщества преданы своей идеи и лидеру, легко управляемы
- Люди готовы тратить деньги на поддержку сообществ



Финтех-процессинг. Шаг 4:



Проблематика

- Торговля готова платить за лиды, но только за понятные, проверенные и оцененные
- Торговля не имеет таких данных, которые накоплены у банков

Решение – финтех-процессинг как сервис!

- Базы данных финтех-процессинга максимально наполнены структурными данными
- Единый процессинг открывает дорогу коалиционным программам лояльности
- Лояльность – это не только скидки. Скидки – это убытки. Лояльность – это игра!

Финтех-процессинг. Выгоды участников:



Банки получают:

- Лиды от ритейлеров и сообществ
- Выгоды от быстрого запуска современных цифровых продуктов
- Транзакционный доход
- Доход от «привлеченки»
- Доход от кредитования

Ритейлеры и сообщества получают:

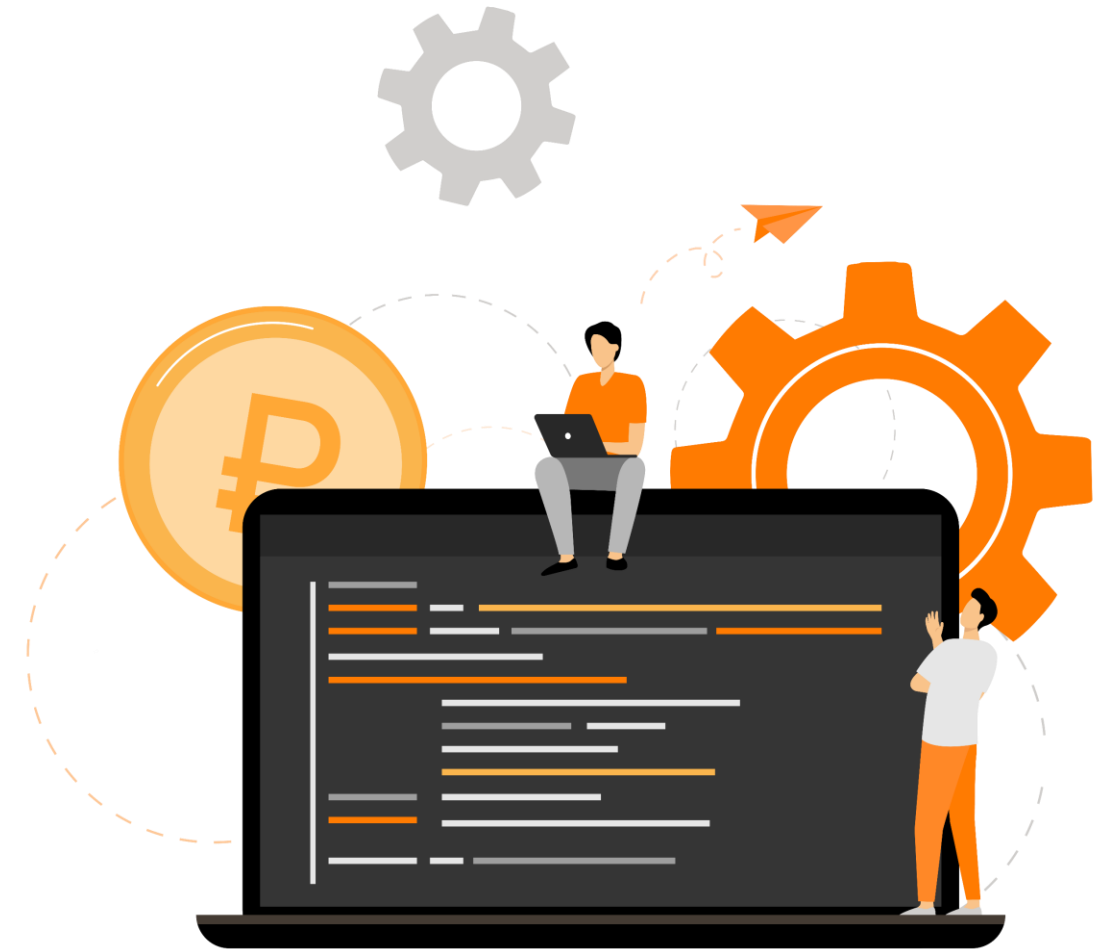
- Возможность быстро и недорого... стать банками
- Доход от продажи своих лидов

Торговля получает возможность обоснованно платить за лидов

Сервис финтех-процессинга получает стабильный транзакционный доход от своих клиентов

Почему ART-Банк:

1. Микросервисная архитектура от «фронта» до «бэка» – впервые на рынке
2. Уникальная технология автоматической генерации кода, скорость доработок и ресурс разработчиков сокращен в 5 раз
3. Визуальные конструкторы настроек продуктов и бизнес-процессов в стандартной нотации BPMN 2.0
4. Самое высокое быстродействие на рынке – до 80 000 TPS
5. Индекс доступности системы 24/7 и более чем 99,99%



Что мы предлагаем уважаемому сообществу?



1. Для крупных банков, ритейла, телекома, государства: станьте инвесторами проекта на ранней стадии
2. «Интересно было бы попользоваться подобной системой»: давайте обсудим и учтем ваши потребности



Приглашаем на демо и переговоры!

Презентация
доступна по ссылке



sales@art-bank.info

www.art-bank.info