

Цифровизация банка, внедрение openapi и baas технологий и их влияние на себестоимость транзакций

Семенников Антон

Директор по цифровому развитию Дело банк



Антон Семенников

Директор по цифровому развитию Дело банк

Член совета по цифровой трансформации при
Минпромторге РФ

Директор по развитию БФ Твоё решение

Делобанк

Федеральный цифровой банк для бизнеса

 **синара**
банковская группа

делобанк

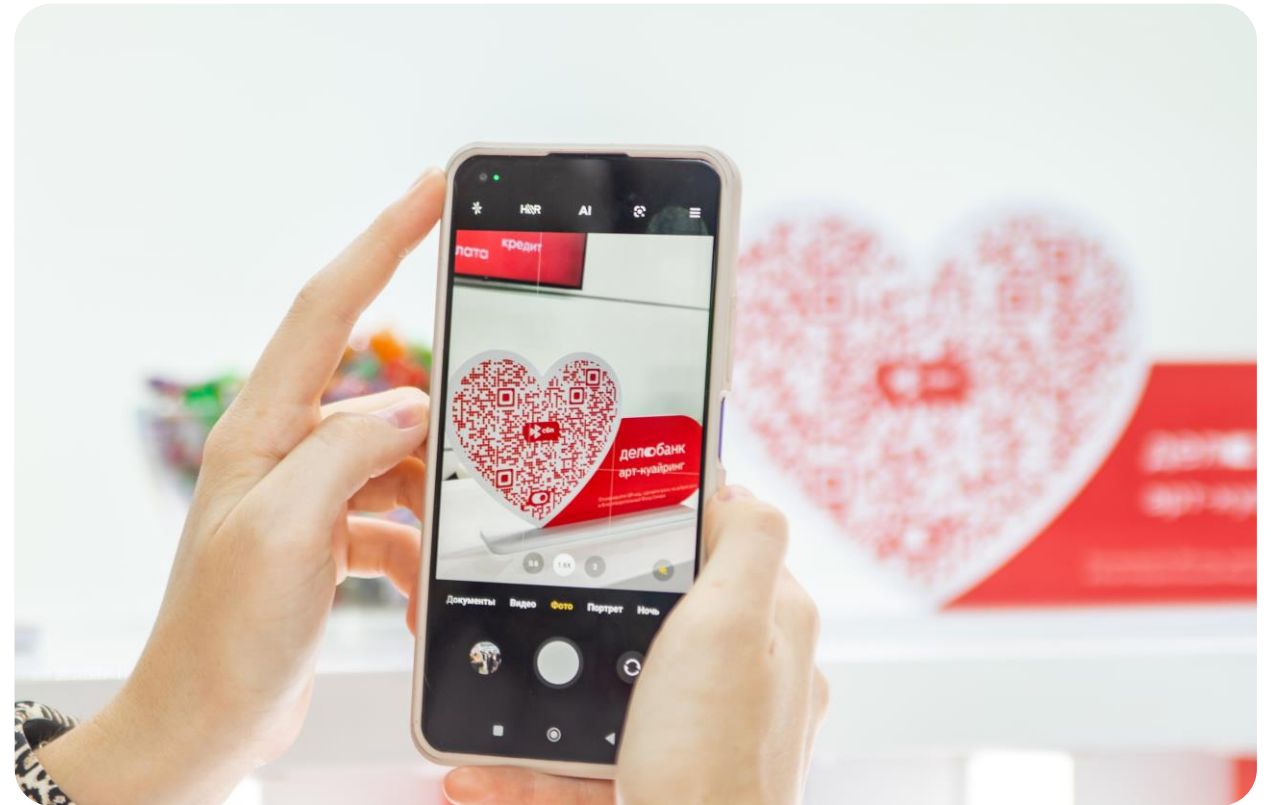
Входим в Банковскую группу Синара

Топ-5

лучших банков для
бизнеса 6 лет подряд

Проект ВааS

«Лучшее решение Open Banking»
Лидер в номинации на
международном ПЛАС-форуме 2023*



* В рамках международного ПЛАС - форума «Мир цифровых финансов. Финтех без границ. Цифровая Евразия»

Цифровизация

Увеличивает клиентскую базу и кол-во транзакций

Клиентская база

Рост 25-30% в год, 70% счетов открываются онлайн за 5-7 минут (BCG, 2023; Smart Ranking, 2024). Удобство онлайн-услуг привлекает новых клиентов, особенно бизнес.

RPA и AI

Издержки сокращаются на 30-40%, скорость обработки увеличивается в 3-5 раз (Deloitte, 2023). Автоматизация делает услуги дешевле и быстрее для банков.

API-банкинг

Транзакции растут на 22% (PwC, 2024). Интеграция с системами клиентов упрощает их работу с банком. **Вывод:** Удобство для клиентов увеличивает число операций через банк

Цифровизация

Увеличивает клиентскую базу и кол-во транзакций

Клиентская база

Рост 25-30% в год, 70% счетов открываются онлайн за 5-7 минут (BCG, 2023; Smart Ranking, 2024). Удобство онлайн-услуг привлекает новых клиентов, особенно бизнес.

RPA и AI

Издержки сокращаются на 30-40%, скорость обработки увеличивается в 3-5 раз (Deloitte, 2023). Автоматизация делает услуги дешевле и быстрее для банков.

API-банкинг

Транзакции растут на **35%** (PwC, 2024). Интеграция с системами клиентов упрощает их работу с банком.

Фин рез 2025 года

ЧКД на 1 сотрудника продаж	Рост на 27%
ЧПД на 1 сотрудника продаж	Рост на 62%
Итого ЧОД на 1 сотрудника продаж в мес.	Рост на 50%
Активация клиента в первый месяц	92%
Расходы	82% от плановых
Рост с оборота на API по отношению к 2024 году	30%
Себестоимость транзакции	42% от «розничной»
CIR	34%

ВааS – модель банкинга на основе открытых программных интерфейсов, которая встраивается в IT-инфраструктуру бизнеса

ВааS включает в себя:

систему управления лимитами

систему управления интервалами сбора денежных средств

средства информационной безопасности

Трансграничный куайринг

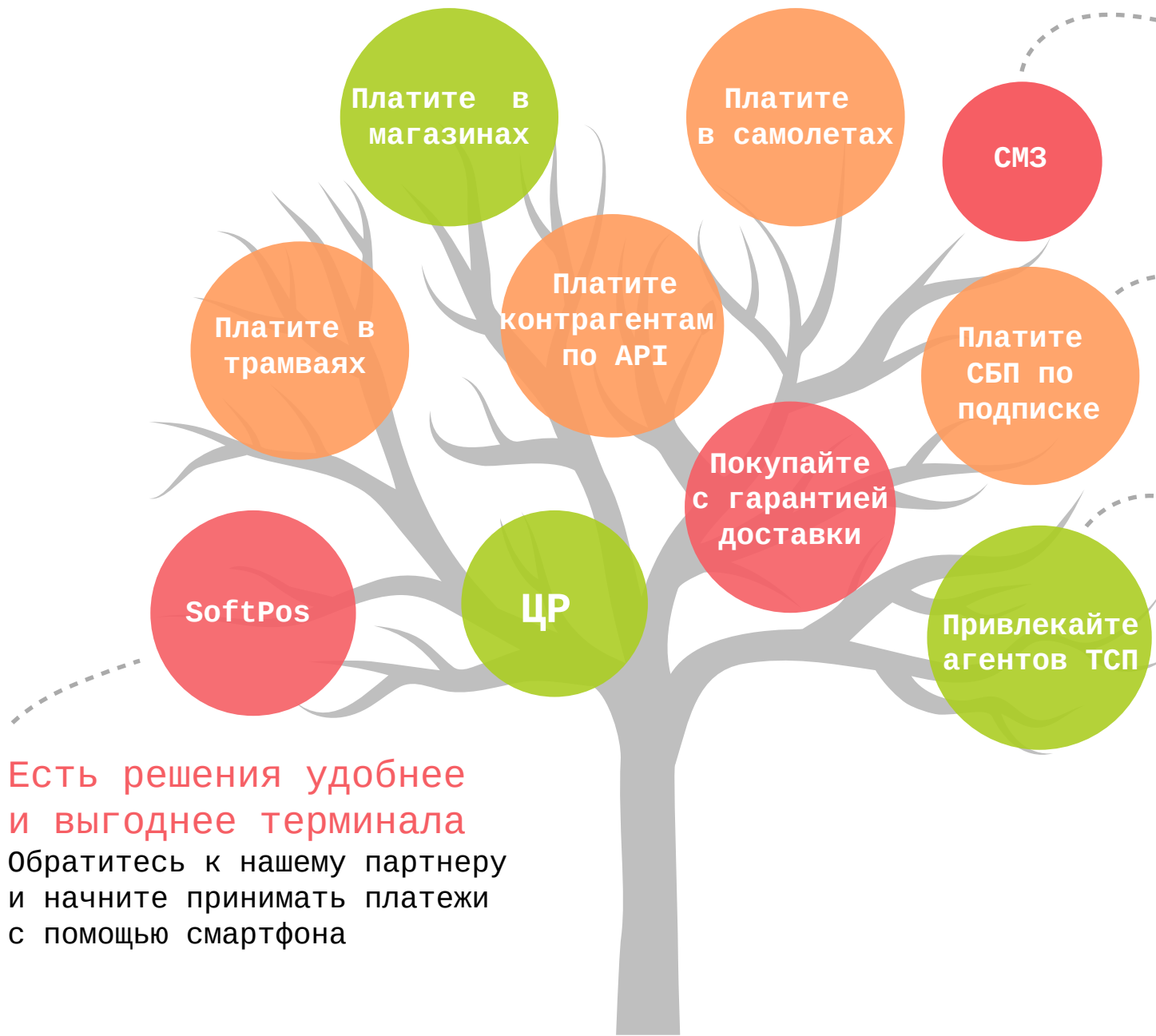
процессинг платежей

комплаенс

назначение платежей

Открытие новых и закрытие старых как расчетных так и спец счетов

логику движения денежных средств в режиме реального времени



Рынок самозанятых растёт, и мы активно развиваемся вместе с ним

Помогаем принимать оплату и выплачивать СМЗ зарплату. В ближайших планах выпуск кредитного продукта для этой категории

Токенизируем СБП с 2023 года

От карт лояльности до оплаты кредитов и музыки

Изначально ЦБ создавал «Агентов ТСП»

как инструмент ограничения Транзакционного бизнеса банков

Мы придумали и реализовали схему работы, при которой Агенты ТСП сами обращаются к нам

Есть решения удобнее и выгоднее терминала

Обратитесь к нашему партнеру и начните принимать платежи с помощью смартфона

Здесь – партнер }


Здесь – наши API интерфейсы

Номинальный счет
Уникальный тип счета,
который позволяет нам
проводить платежи в пользу
СМЗ

БПА ПА
Упрощаем работу по 161-
ФЗ

Агент ТСП

Перераспределяем комиссию за прием
оплаты по СБП независимо от того, в
каком банке
у клиента открыт счет

Гарант сделки

В начале 2010-х термин «Гарант сделки»
использовался при продаже аккаунтов в
онлайн-играх. Теперь по схожему
функционалу мы сотрудничаем с
несколькими федеральными партнерами

ИТО Агентский договор

Минимальный набор для работы банка на Fintech рынке

Дочерняя ИТ компания банка skblab.ru



Планы

2026-2028 года

Тесное взаимодействие с клиентами сегмента «крупный корпоративный бизнес». Разработка «нишевых решений» для производственных, металлургических и т.д. компаний

Реализация перехода от «Толстого клиента» к арг решениям

Пока не понятно каким образом и самое главное экономическая целесообразность. Но я потом расскажу результат))

Рост оборота в 2 раза, рост доходности с оборота в 2,5 раза

Свадьбы, корпоративы, цифровые трансформации в банках



Антон Семенников

Директор по цифровому
развитию

+7 926 630-93-83

SemennikovAY@delo.ru



8 800 5000 700

<https://delo.ru>